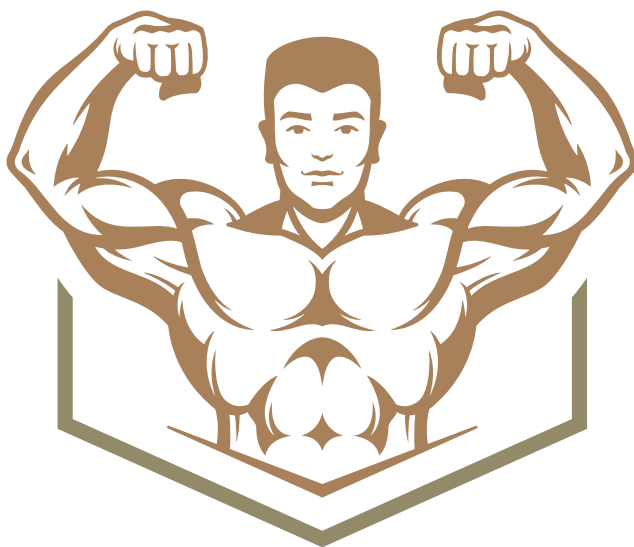


きりやまブートキャンプ🔥

5つ目の稼ぎ方



マーケティングを学びながら稼ぐマッスル

シラチャからこんにちは🇹🇭🇯🇵きりやまです。

シラチャはバンコクの次に日本人がたくさん住んでいる地域です。(バンコクは8万人、シラチャは1万人)

子供に習い事などをさせて自分もちゃっかり
テニススクールの体験を予約しました🎾😊

さて、ついに「きりやまブートキャンプ🔥」は
後半戦に入って参りました。

『少ししか稼げないじゃん』

『もう面倒くさい。こんな企画登録して後悔だわ♪』
と思ったあなた。ちょっと待ってください。

何度も言いますが投資も人生もビジネスもスポーツも
一発逆転は基本的にありません。

楽そうにしているあの成功者も、お金持ちそうなあの投資家もたくさんの行動を起こし、たくさんの失敗を経験しています。成功者は共通して行動量が多いです。

『楽に稼げる方法』を探すより、『目の前の自分にとってプラスになりそうなことをやってみる』。これが自分の人生を変える秘訣だと思います。

きりやまブートキャンプ🔥



あなたはきっと変わりたいくてこの企画にポチっと登録されたのだと思います。

理想の自分になるために、

『1日5分だけでも自分の未来のために行動する』

この時に完璧を目指さなくていいです。とりあえず少しやったぜ！そんなレベルで全然OK。やらないより100倍マシです。

ではでは、本日の5つめの稼ぎ方は…

学生や年配の方もやられている方法 『メルカリ販売』

あなたも絶対にできる内容です。しかも簡単にマーケティングを学べます。自宅にしながら稼げて、きりやまは実際に隙間時間で2か月で約5万円の利益ができました。

きりやまブートキャンプ🔥



こちらが私の実践結果です。自宅にある14本のラケットを売りさばきました(笑)

 2024/06/19 09:54 ¥2,220

 2024/06/15 18:25 ¥465

 2024/06/15 18:25 ¥465

 2024/06/14 16:37 ¥10,500

 2024/06/14 15:49 ¥1,680

 2024/06/12 17:24 ¥375

 2024/06/11 13:55 ¥1,680

 2024/06/08 18:14 ¥4,920

 2024/06/06 06:21 ¥465

6月の利益
22,770円

← 残高履歴

 2024/07/24 22:25 ¥14,982

 2024/07/10 11:53 ¥3,732

 2024/07/06 19:46 ¥492

 2024/07/06 14:54 ¥870

 2024/07/04 19:40 ¥5,480

7月の利益
25,556円

2か月の利益
48,326円

メルカリとは

個人が簡単にモノの売り買いが楽しめるフリマアプリです。ネットの世界のフリーマーケットということですね。

特徴は、

- 手軽にはじめられる**

パソコンやスマホに詳しくない主婦や年配の方も使用しているので安心。

- ユーザーが多くて売れやすい**

3,930万人もユーザーがいて、およそ3人に1人はメルカリを使用しています。

最初は仕入れなどはせずに、『不用品をメルカリで売る』をやってみましょう。

というワケで、具体的なお話をしていきますね。

きりやまが不用品を出品した結果①

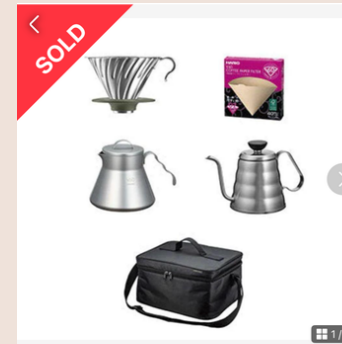
●クロネコヤマトの非売品ぬいぐるみ

仕入れ：0円
値段：1,700円
利益：1,080円



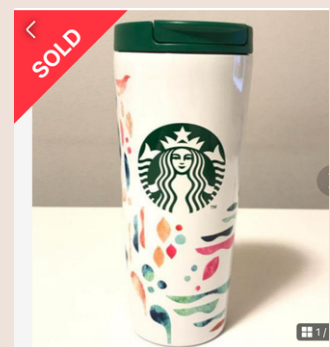
●義父のパチンコの景品

仕入れ：0円
値段：8,899円
利益：6,960円



●フリマで仕入れたスタバのタンブラー

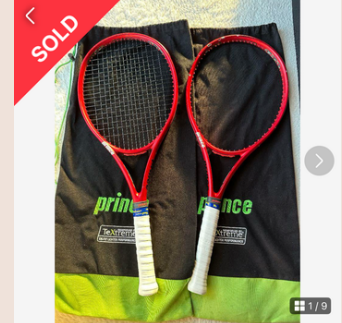
仕入れ：500円
値段：2,700円
利益：1,680円



きりやまが不用品を出品した結果②

●ラケット

仕入れ：0円
値段：6,800円
利益：4,920円



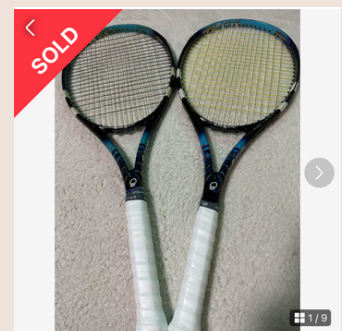
●ラケット

仕入れ：0円
値段：13,000円
利益：10,500円



●ラケット

仕入れ：0円
値段：7,700円
利益：5,480円



きりやまが不用品を出品した結果③

●ラケット

仕入れ：0円
値段：5,480円
利益：3,732円



●ラケット

仕入れ：0円
値段：9,780円
利益：7,602円



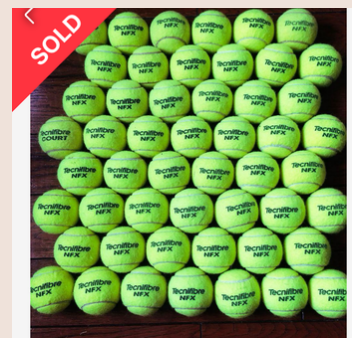
●ラケット

仕入れ：0円
値段：17,980円
利益：14,982円



●中古テニスボール

仕入れ：0円
値段：2,180円
利益：912円



この他にもこんな意外な不用品が売れます！

- (1) 使用済み化粧品
- (2) ブランドの紙袋、箱
- (3) 靴（子供のなど）
- (4) 参考書（マニアックなほど○）
- (5) 試供品（まとめて）
- (6) 雑誌の付録
- (7) ジャンク品（リモコン、ゲーム）
- (8) スマホ
- (9) 空き瓶、空き缶
- (10) トイレットペーパー、サランラップの芯etc…

「え？！こんな物も？」って感じる方もいるかもしれません。自分にとってはゴミでも他人にとっては必要だったりするんです。

何が売れるのか実験でもするかのごとく、楽しみながら出品していくのがコツです。ここを極めていくとマーケティングの理解が深まります。売れている人の文言や表現方法など、どんどん真似して学べますよ！

メルカリの世界は既に売れている人のカンニングができるので、売る方法のヒントが丸見えというわけです。



しかも、メルカリの出品作業は慣れてくれば、テレビやYouTubeを流し見しながらもできますし、そこまで苦ではありません。

それでは次に、値段の付け方のコツについて説明致します。

値段の付け方

売するためには、「相場を知る」のが手っ取り早いです。

「具体的に相場って何？」という感じかと思いますが、相場とは適正価格のことで、その時々で売買されている価格のことです。

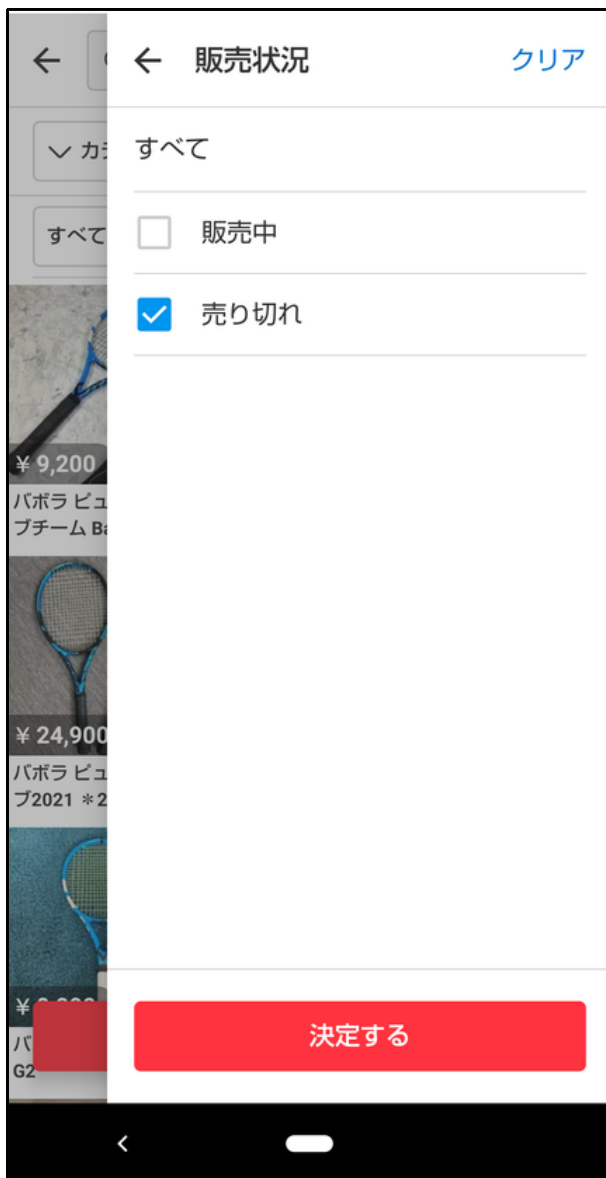
私の場合は以下のような手順で相場（価格）を見て、自分の商品の値段を決めています。（まあ最初は不用品なので、送料で赤字にならなければOKという感じで考えます。）



ラケットの値段の付け方

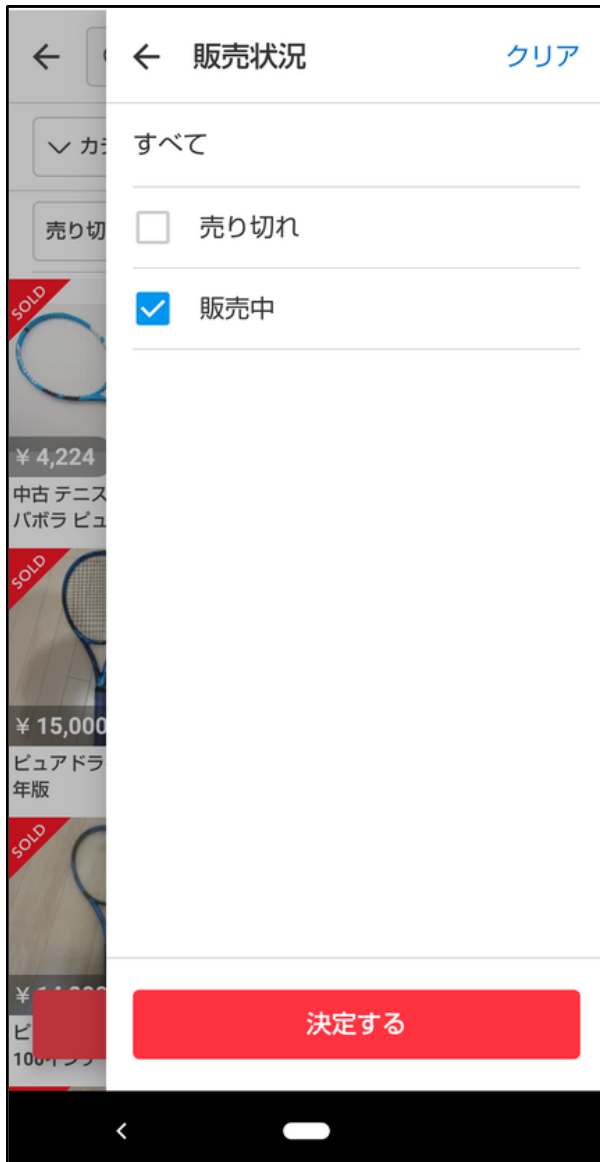
①売りたいラケットの名前をメルカリで「売り切れ」で検索する

すると、このように出てきました。次に、現在の出品者（他の販売者）を見ていきます。



ラケットの値段の付け方

②次は「売り切れ」ではなく「販売中」の商品を検索する
売切れを解除して、販売中を検索すると、今現在売り出されているライバルの商品が表示されます！



ラケットの値段の付け方

③相場が分かる

安くて4,224円、高くて21,000円で過去に売れていて、安くて78,00円、高くて28,000円で現在販売中。

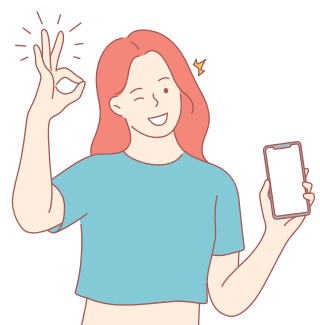
物販の鉄則として、”過去にいくらで売れていたか？”が大事な
ので、出品するとしたら21,000円以下から。という考えになります！

そして販売中をみると、7,800円、9,000円の出品者さんは中古
としての”コンディション(使用感)”が自分が出品したものより
悪かったです。

④値段を決めて売る

きりやまは今回早く収益を上げたかったので安めに設定して状
態も低めにしました。

するとなんと、出品から1日半で売れました！！





テニスの王子様 不二周助モデル プリンス マイケルチャンチタニウム 美品

¥17,980 送料込み

ちなみにこのラケットがテニスの王子様のコスプレに使われていることを調査中に知り、こんな高値で売れたのには驚きでした。（不用品ですので、仕入れ0円で送料やメルカリの販売手数料を引いて利益は14,982円！！）

家に眠っていた不用品がお金に代わった瞬間です♪そして今後誰かが使ってくれるなんて嬉しいです。

値付け以外にも、商品の説明・写真の撮り方・配送方法など、既に売れている商品を参考にするのが重要です。

「売る」という目的があると マーケティングが学べる

先ほども言いましたが、メルカリの良い所は、実際に売れている商品の価格や売れている商品の説明文や写真が見られる所です。

よく売れている出品者さんとよく売れている商品の商品ページなどをカンニングしてください😊

売れているのには理由があります。逆にこの感覚さえ掴めれば、隙間時間の不用品販売で2万円はあっという間に稼ぐことができます。

そして【一生使えるマーケティングスキル】となります。

メルカリでは効果があったマーケティングをカンニングできるということです。



その他のコツ

- 値段は80で終わりにする

例えば2000円→1980円にする。こうするとお得な感じがして
売れやすい

- 昼12時や夜21時など人が多く見てそうな時間に出品する

- 汚れや傷は大きく写真で見せる

- あえて訳アリとして出品する

- セット売りにする などなど

また、トラブルにならないように気を付けることも重要です。
ストレスを抱えるのは馬鹿らしいですし、キチンと傷があるならあるということでそこを文章にして、画像もたくさん載せてください。

以前きりやまは、中古PC販売もしていました。ちょっくら吉祥寺にお買い物に行ったついでにハードオフに寄り、1万円くらいで仕入れて2万円で販売する・・・という美味しすぎる仕事でした。

PCは待ち受け画面を女性らしいものにし、初心者用に設定（LINEや動画再生ソフト、zoomなどをインストール）して、初心者でも買ったらすぐに使えるようにしたり少し改造するなど手を加えるだけですぐ売れました。ネットで調べれば情報が出てきますので気になる方は調べてください。

まとめ

5つ目の稼ぎ方：メルカリ販売

稼げたお金：約5万円

かかった時間：2か月

難易度(5段階中)：★★

一言：2か月といっても毎日稼働していたわけではなく、実際は1商品あたり1時間（撮影、商品説明文作り、購入者とのやり取り、梱包、配送手続き）くらいです。

不用品を販売するのに慣れてきたら、

- ・ 限定品
- ・ 旅先でしか買えないもの
- ・ 自分が詳しいジャンルのもの

などアンテナをはりながら、相場を調べて安ければ仕入れて販売するということをやってみてください。



また、失敗しないコツは

- ・ 自分が欲しいモノ
- ・ 自分が使うモノ
- ・ 生活必需品
- ・ 消耗品

といったモノを販売すれば最悪売れ残っても問題ありません。

おまけ

また利益率を上げたり生活コストを下げる「結構強力なテクニック」も3つご紹介します。（これはアイデア次第で本当に強力です。）

①地域復興券

各地方自治体が発行する券を利用しましょう。発行時期はそれぞれの地方自治体などでまちまちですが、例えばきりやまの住んでいる地域で発行される地域復興券は、30%OFFで地元で買い物ができます。

10000円でチケットを購入したりするのですが、『利用する時は13000円』とかで利用できます。単純に30%安くお買い物ができてしまうので、「生活必需品を購入する」だけでも生活コストが30%安くなるので、これはこれからもずっと活用したのであれば人生においていくら得するかわかりません。

また、個人事業などをしているのであれば、「贈答品」とか「お歳暮」などなどを購入する時に地域復興券を活用すれば、

経費としても丸々節税もできちゃうでしょうし、その時点で最初の30%得している分と、そのあと税金でも約30%くらい得しちゃうと思いますので、これまた小さなコツコツではありますが、人生においてはいくら得するかわからないテクニックとなっております。

なので、当然ですがきりやまの場合は地域復興券などが購入できる際には「家族全員で」「最高限度額まで」躊躇なく購入します。

そして、お次のテクニックはご存知、

②ふるさと納税

これだってめちゃくちゃお得ですのでやらないとかはありえませんが、詳しい説明はここでは省きますが、やらないとかは論外です。

そして、さいごの3つ目。

③ジモティ

何か生活において必要なモノがあったときに、「ジモティ」を見たら、あなたの地元で、「不要品として無料でくれる方」「不要品だから安く譲ってくれる方」が普通に見つかったりします。

※ただ、転売目的でジモティーを利用するのは規約違反のようなのでご注意ください。

ジモティーで、「無料でお譲りできるもの」を検索したら結構驚くと思います。全く未使用のものや開封していない大量の食品、家具や家電等々。本当に色々なモノが手に入ります。

ジモティーにはまだ使えるけど、引っ越すから手放す商品やお金が必要だから泣く泣く販売されている商品、たくさんのお宝が眠っています。

きりやまの家族は数年前に、ずっと欲しかった限定品をジモティーで購入しました。世界的に珍しい限定品にジモティーで出会えるとは思っていませんでした😅

家電や家具、植物など必要な物があるときは買い物をする前に「ジモティー」を覗いてみることをおすすめします。

というワケで今回はここまで！！

脳みそに汗をかけ！！手足を動かせ！！理想の未来が近づいてるぞ！！せーの！1・2・3・ビクトリー💪👏👏
さいごまでお読み頂きありがとうございました。